

TEST DIAGNÓSTICO DEL EMPRENDEDOR Y PROYECTO

Cumplimenta manualmente el siguiente test para obtener una valoración de tu personalidad emprendedora y del proyecto.

Una **Oportunidad Alta** refleja los mejores valores y una **Oportunidad Baja** indica que el aspecto valorado debe ser reforzado para mejorar nuestras posibilidades de emprender con éxito.

CRITERIO	OPORTUNIDAD ALTA	OPORTUNIDAD BAJA
A. PROMOTOR Y/O EQUIPO		
1. EXPERIENCIA EN EL SECTOR :	Alta	Baja / ninguna
2. TOLERANCIA AL RIESGO:	Media / alta	Baja / ninguna
3. CAPACIDAD DE LIDERAZGO, ORGANIZACIÓN Y COMUNICACIÓN:	Alta	Poca
4. CAPACIDAD DE SACRIFICIO:	Alta	Poca
5. REDES DE APOYO :	Muchas	Pocas
B. MERCADO PRODUCTO /SERVICIO		
6. NECESIDAD	Identificada	Por identificar
7. CONSUMIDORES / CLIENTES	Receptivo al cambio	Leales a otras marcas
8. ESTRUCTURA DEL SECTOR	Poca competencia, sector emergente	Mucha competencia, sector maduro, en declive
9. TASA DE CRECIMIENTO	+15%	-10%
10. VALOR AÑADIDO	Alto , diferenciado	Bajo, poca diferenciación
11. DISPONIBILIDAD DE PRODUCTOS SUSTITUTIVOS	Muy poca / poca	Alta / Muy Alta
C. FACTORES PARA ADQUIRIR UNA VENTAJA COMPETITIVA		
12. COSTES (FIJOS O VARIABLES)	Bajo / Normales	Normales / Altos
13. CONTROL SOBRE COSTES Y PRECIOS	Moderado / Alto	Poco / Ninguno
D. BARRERAS DE ENTRADA		
14. PROPIEDAD INTELECTUAL	La podemos conseguir	Inaccesible
15. TECNOLOGÍA	Se tiene o puede adquirirse	No se tiene
16. INNOVACIÓN	Se ofrece	No se ofrece
17. REQUISITOS DE CAPITAL	Bajos	Altos
18. CURVA DE APRENDIZAJE	Know How alto	Necesidad de adquirir KnowHow
19. VENTAJAS CONTRACTUALES	Altas , exclusivas	Pocas / Ninguna
20. LOCALIZACIÓN	Buena	Mala
E. FACTORES ECONOMICOS		
21. OBTENCIÓN DEL PUNTO DE EQUILIBRIO	De 1 ,5-2 años	Más de 4 años
22. OBTENCIÓN CASH FLOW POSITIVO	De 1 ,5-2 años	Más de 4 años
23. CAPITAL CIRCULANTE	Bajo / Moderado	Altos
24. CRECIMIENTO DE LAS VENTAS	+ 15%	-10%
F. BARRERAS DE SALIDA		
25. COSTES FIJOS DE SALIDA	Bajos	Elevados
26. BARRERAS EMOCIONES	Bajos	Elevados
27. RESTRICCIONES LEGALES	Bajos	Elevados

Proyecto financiado por:

Proyecto desarrollado por: